

## **Vertriebsmitarbeiter im Asset Management/ Fondsvertrieb (m/w)**

Die LOYS AG wächst – und sucht nach smarten, dynamischen Vertriebstalenten, die ihre Karriere im spannenden Arbeitsumfeld der Kapitalmärkte fortsetzen möchten. Was Sie mitbringen müssen? Leidenschaft!

Wir sind ein Spezialist für wertorientiertes und aktives Aktienfondsmanagement. Als Premium-Anbieter im Segment Aktienfonds ist unsere Kernkompetenz die Analyse von Unternehmen zur Identifikation von unterbewerteten Aktien. Als inhabergeführtes Unternehmen mit einer sehr dynamischen Unternehmenskultur stehen wir für ein Höchstmaß an Unabhängigkeit und Flexibilität. Gegründet 1995 betreut LOYS heute ein Volumen von rund 1,2 Milliarden Euro.

Zur weiteren Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir einen engagierten Vertriebler (m/w) am Standort Frankfurt am Main. Als Teil des Sales Teams übernehmen Sie von Beginn an Verantwortung für einen eigenen Kundenstamm in der Region Nord oder Süd, den Sie betreuen und stetig weiter ausbauen. Sie werden aktiv in die Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten eingebunden und bringen Ihre bestehende Expertise erfolgreich ins Team ein. Ihr Kundensegment sind vorrangig freie Beratern und Vermittler, sowie Vertriebsorganisationen. Ihre hohe Flexibilität und Engagement zeigen Sie durch Reisebereitschaft bis zu 80%.

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Akquise von Investoren
- Unterstützung bei der Erstellung von Kapitalmarkt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Ausarbeitung von Marketing- und Vertriebsunterlagen
- Pflege von Kundendaten und Erstellung von Reportings
- Nach- und Vorbereitung von Kundenterminen, Veranstaltungen, etc.

Idealerweise bringen Sie folgende Fähigkeiten/ Qualifikationen mit:

- Wirtschaftswissenschaftlicher Hochschulabschluss oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Asset Management oder Finanzvertrieb
- Spass am Vertrieb, Telefonkontakt und Reiseaffinität
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb/ Marketing
- Ausgeprägte Finanzmarktaffinität und Kapitalmarktkenntnisse
- Hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- Interesse für den Bereich Value-Investing
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, besonders Excel und PowerPoint

Was bieten wir?

- Die Chance, Ihre Karriere in einem höchst anspruchsvollen Umfeld, bei einem erfolgreichen und schnell wachsenden Premium-Anbieter für Aktienfonds fortzusetzen
- Flache Hierarchien und die Möglichkeit durch hohes Engagement und sehr gute Leistungen früh Verantwortung zu übernehmen
- Ein dynamisches, junges und hoch motiviertes Team mit coolen Teamevents
- Ein sehr zentrales und modernes Büro mit kostenlosen Getränken und Snacks
- Wettbewerbsfähige Vergütung und überdurchschnittlich gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Zudem erhalten Sie eine komplette Ausstattung inkl. Dienstwagen, Notebook und Firmenhandy für die effektive Arbeit 'on the Road'

Wenn Sie sich hier wiedererkennen, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit via E-Mail an [riemann@loys.de](mailto:riemann@loys.de).



GENUINES INVESTMENT

Für weitere Fragen wenden Sie sich an Herrn Riemann unter 069 / 67778901.