

Vertriebsdirektor / Sales Manager für Institutionelle Kunden (Fondsvertrieb) (m/w/d)

Die LOYS AG wächst weiter – und sucht nach smarten, dynamischen Persönlichkeiten, die ihre Karriere im spannenden Arbeitsumfeld der Kapitalmärkte fortsetzen möchten.

Wir sind ein Spezialist für wertorientiertes und aktives Aktienfondsmanagement. Als inhabergeführtes Unternehmen mit einer sehr dynamischen Unternehmenskultur stehen wir für ein Höchstmaß an Unabhängigkeit und Flexibilität. Gegründet 1995 betreut LOYS heute ein Volumen von über einer Milliarde Euro.

Zur weiteren Verstärkung unseres Vertriebs-Team in Frankfurt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Kolleg:in (m/w/d) für den Vertrieb unserer Aktienfonds an institutionelle Kunden (Vermögensverwalter, Family Offices, Depot-A, etc.). Als geschätztes Mitglied in einem erfolgsorientierten Team übernehmen Sie ein vielfältiges Aufgabengebiet, das Ihnen viel Entwicklungspotential und Eigenverantwortung bietet:

Ihre Aufgaben:

- ▲ Professionelle und selbstständige Akquisition von potenziellen Kunden im Vertriebsgebiet
- ▲ Individuelle Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- ▲ Fokussierung auf Family Offices, Vermögensverwalter, Depot-A, etc.
- ▲ Planung und Durchführung von Webinaren und anderen Vertriebsveranstaltungen
- ▲ Teilnahme an Roadshows, Messen und halten von Vorträgen vor Ort
- ▲ Fachliche Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen und Vertriebsunterlagen
- ▲ Pflege des CRM-Tools und Sicherstellen einer hohen Datenqualität

Ihr Profil:

- ▲ Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches (bzw. vergleichbares Studium) oder Bankausbildung mit entsprechenden fachlichen Weiterbildungen
- ▲ Hervorragende Kenntnisse relevanter Produkte und Asset Klassen
- ▲ Mehrjährige relevante Erfahrung im Vertrieb von Fonds und starke Abschlussorientierung
- ▲ Vorzugsweise bereits bestehende Kontakte im Bereich Family Office, Depot-A, Vermögensverwalter
- ▲ Hohe Reisebereitschaft
- ▲ Sicheres und gewandtes Auftreten, Vielseitigkeit, Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein
- ▲ Positive Ausstrahlung und hohe soziale Kompetenz
- ▲ Unternehmerische Denkweise und strukturiertes Vorgehen
- ▲ Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Word, Excel und PowerPoint
- ▲ Deutsch auf Muttersprachenniveau sowie fließendes Englisch

Was bieten wir?

- ▲ Ein dynamisches, hochmotiviertes Team, angenehmes Arbeitsklima in flachen Hierarchien
- ▲ Nach gründlicher Einarbeitung haben Sie eine Chance, in einem anspruchsvollen Umfeld bei einem wachsenden Premium-Anbieter Ihre Karriere langfristig auszurichten
- ▲ Die Möglichkeit, durch hohes Engagement und sehr gute Leistungen schnell Verantwortung zu übernehmen und eigenständig zu arbeiten.
- ▲ Wettbewerbsfähige Vergütung, Möglichkeit zur Arbeit im Homeoffice, kostenfreie Getränke, Obstkörbe, etc.
- ▲ ...und einen verkehrsgünstigen Arbeitsplatz in einem modernen Büro in zentraler Lage Frankfurts



Wenn diese Aufgaben genau wie für Sie gemacht sind und Sie sich in dem beschriebenen Profil wiederfinden, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihres Gehaltswunschs via E-Mail an bewerbung@loys.de.

Für weitere Fragen sprechen Sie gern mit Frau Katrin Zoller unter 069 / 2475444 0.